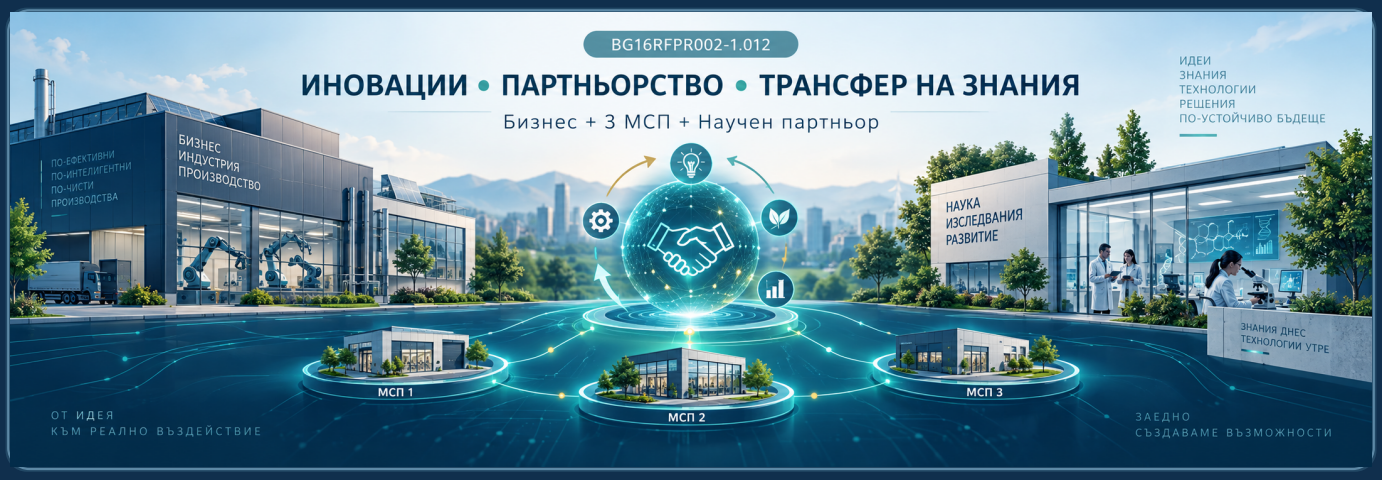
ОБЩЕСТВЕНО ОБСЪЖДАНЕ

BG16RFPR002-1.012

Програми за сътрудничество за иновации и трансфер на знания и технологии

Разширено предварително представяне на възможността за финансиране

Фокус: дългосрочно сътрудничество между индустрията, МСП и науката за разработване, валидиране и внедряване на иновативни решения с регионален икономически ефект.



87,94 млн. €
общ бюджет по проекта на процедурата

до 15,34 млн. €*
максимална БФП за един проект

до 65%
инвестиционна помощ в по-слабо развитите региони

15 септември 2026 г. | Работен документ за ориентация на потенциални кандидати

* Таванът е заложен в проекта на условията и е обвързан с очакваната нормативна рамка. Параметрите могат да бъдат променени при официалното обявяване.

Как е замислена процедурата и кой може да участва

Процедурата не е стандартна инвестиционна мярка за отделна фирма. Тя финансира обща Индустриална програма, чрез която предприятия и научни партньори решават конкретен технологичен проблем и изграждат устойчив капацитет за трансфер на знания и технологии.

1 Индустриален проблем
Конкретна производствена, технологична или пазарна необходимост.

2 Партньорство
Кандидат + МСП + научен/университетски партньор.

3 Индустриална програма
Обща рамка с цели, роли, инвестиции, НИРД, услуги и устойчивост.

4 Разработка и валидиране
Иновативно решение, прототипиране, тестване и внедряване.

РЕЗУЛТАТ: устойчив иновационен клъстер и работещ механизъм за трансфер на знания към бизнеса

Какво е в центъра на проекта

- конкретен проблем, доказан с данни и пазарна необходимост
- технологична новост и техническа осъществимост
- съвместна работа между бизнеса и науката
- разработване, тестване, валидиране и внедряване
- регионален и икономически ефект

Какво не е достатъчно само по себе си

- списък от машини без обща технологична цел
- рутинно обновяване на производството
- изолирана инвестиция в една фирма
- партньорство само "на хартия" без ясни роли
- общо описание на дигитализация без измерим проблем и решение

Минимална структура на партньорството

1 КАНДИДАТ
предприятие

3 МСП
независими партньори

1+ НАУКА
ВУ / НО / ЦВП / ЦК

Кандидатът

- микро, малко, средно или голямо предприятие;
- регистрирано не по-късно от 31.12.2022 г.;
- покрива минималния средногодишен нетен приход за 2023-2025 г.

Категория	Средни НПП 2023-2025
Микро / малко	500 000 лв.
Средно	1 600 000 лв.
Голямо	7 000 000 лв.

Кандидатът и МСП-партньорите не могат да бъдат свързани предприятия. При участие на голямо предприятие МСП следва да извършват поне 30% от общите допустими разходи.

Източник: проект на УК, т. 6, 11-13 и 14.2

Финансови параметри и какво може да се финансира

87,94 млн. €

общ ресурс по процедурата

73,29 млн. €

по-слабо развити региони

14,66 млн. €

регион в преход (ЮЗР)

до 15 338 756,44 € БФП за проект* · няма посочен минимален размер на БФП

Основни интензитети на помощта

Получател / регион	Инвестиционна	Оперативна
Клъстер - по-слабо развити региони	до 65%	до 50%
Клъстер - регион в преход (ЮЗР)	до 55%	до 50%
ВУ / НО / ЦВП / ЦК при режим "непомощ"	до 100%	до 100%

De minimis - до 100%

За Индустриалната програма и други допустими разходи по раздел Б, при лимит 300 000 € за едно и също предприятие за три години.

Услуги към външни МСП

До 20% от допустимите разходи по раздел А; помощта за едно външно МСП е до 220 000 € за три години.

Основни допустими разходи

Машини и оборудване

Нови ДМА, необходими за разработване, тестване, валидиране и изпълнение.

Софтуер и ДНА

Готов/персонализиран софтуер, патенти, модели, дизайни и лицензии; права/лицензии общо до 100 000 €.

Персонал

Изследователски и технически персонал, пряко ангажиран по проекта; проектна ставка 20,45 €/час.

Експлоатация на клъстера

Управление, специализирани услуги, мрежи, обучения, семинари, конференции и транснационално сътрудничество.

Индустриална програма

До 30 000 € за разработването ѝ чрез собствен персонал или външна услуга.

Ограничени СМР

Неконструктивни СМР без разрешение за строеж и само при специфичната допустима хипотеза.

Ключов принцип: машината или софтуерът са допустими, когато са част от общата технологична логика на Индустриалната програма - не просто текущо разширяване на производството.

Източник: проект на УК, т. 8-10 и т. 13-14

ПРАКТИЧЕСКИ ПРОЧИТ

Как изглежда силна концепция и къде трябва да се позиционира

1	Проблем	Конкретен индустриален/технологичен проблем, подкрепен с данни.
2	Новост	Различим иновативен технологичен елемент спрямо наличните решения.
3	Партньори	Всеки партньор има необходима и логично обоснована роля.
4	Разработка	Изследване, прототипиране, тестване и валидиране.
5	Внедряване	Активи, софтуер, персонал и инфраструктура за реално приложение.
6	Трансфер	Знания, технологии и услуги към други МСП и участници в екосистемата.
7	Ефект	Измерим икономически, социален и регионален ефект и устойчивост.

Практически извод: най-силният проект започва от реален технологичен проблем и работещ консорциум - не от списък с покупки.

Тематични области по ИСИС 2021-2027

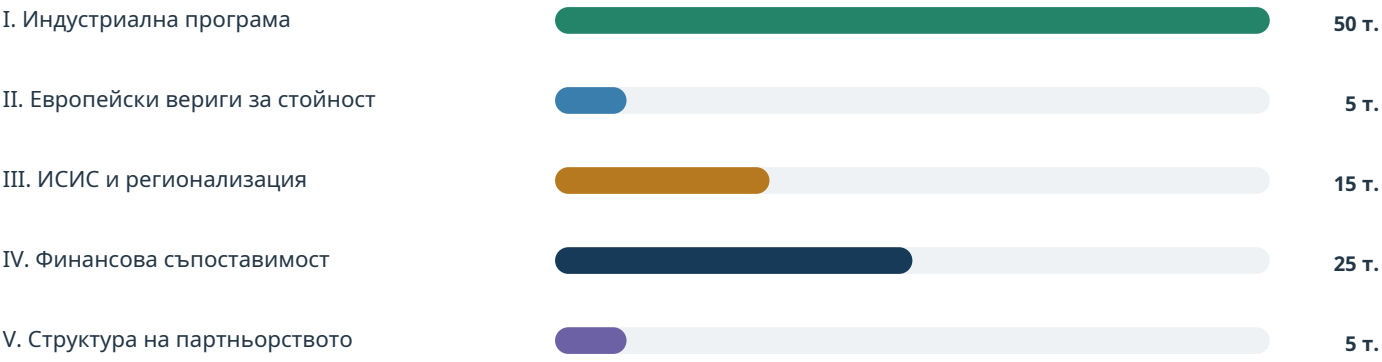
1. **Информатика и ИКТ**
   AI, IoT, данни, облачни технологии, цифрови близнаци, киберсигурност, SaaS/XaaS.
2. **Мехатроника и микроелектроника**
   Industry 4.0, роботизация, интелигентни системи, 3D, микроелектроника, MEMS.
3. **Здравословен живот, биоикономика и биотехнологии**
   Медицински технологии, биотехнологии, чисто производство, синя и зелена биоикономика.
4. **Креативни и рекреативни индустрии**
   Дигитализация, приложения и игри, дизайн и специализирано оборудване.
5. **Чисти технологии, кръгова и нисковъглеродна икономика**
   Енергийна ефективност, водород, устойчива мобилност, ресурсна ефективност и безотпадни технологии.

При повече от една тематична област се определя една водеща област. Регионалната приоритизация по ИСИС влияе върху оценката.

Източник: проект на УК; Приложение 11А; Приложение 12

КОНКУРЕНТНА ОЦЕНКА - 100 ТОЧКИ

Как ще се оценяват проектите



Минимум за класиране: 40 точки. Проектът се отхвърля и при 0 точки по приложимост на Индустриалната програма или по връзката с европейските вериги за създаване на стойност.

Технология и новост

- конкретен проблем, подкрепен с количествени данни, анализ или пазарна необходимост;
- ясно иновативно технологично решение и техническа осъществимост;
- нов продукт, технология, процес, услуга, интеграция или бизнес модел;
- принос към STEP и към европейски стратегически вериги за създаване на стойност.

Екосистема и ефект

- нови стратегически партньорства и мобилизиране на регионален иновационен капацитет;
- трансфер на знания, технологии и добри практики;
- социален и регионален ефект, инвестиции, бизнес и кадри;
- силна финансова позиция на кандидата - вкл. EBITDA и добавена стойност.

Как да се чете методиката на практика

Оценяването не е механичен сбор от инвестиции. По критериите се търсят конкретика на проблема, доказана новост, логична роля на партньорите, реалистични човекочасове, регионален ефект, приложение в реална среда и потенциал резултатите да достигнат до други потребители и МСП.

Най-важното: добре подбраният консорциум и убедителната Индустриална програма са също толкова важни, колкото инвестиционният бюджет.

Източник: Приложение 11 и Приложение 11A

Какво трябва да се провери отрано

42 месеца

максимален срок на проекта

31.12.2030

абсолютен краен хоризонт

1 предложение

за един кандидат по процедурата

Недопустими / силно ограничени

- активи втора употреба;
- земя и сгради;
- транспортни средства, вкл. товарни автомобили;
- обичайни производствени запаси, суровини и резервни части;
- възстановим ДДС;
- консултантски услуги за разработване на самото проектно предложение;
- дейности и активи в изрично изключени сектори / противоречащи на DNSH.

Критични правила за допустимост

- проектът се изпълнява само в една категория региони;
- дейностите по принцип не трябва да са започнали преди подаването;
- всеки актив трябва да има обоснована роля в Индустриалната програма;
- за ДМА/ДНА се представят техническа спецификация и оферта още при кандидатстване;
- кандидатът и МСП-партньорите не могат да бъдат свързани предприятия;
- при голямо предприятие - поне 30% от общите допустими разходи се извършват от МСП.

След одобрение - изпълнение и контрол

- изборът на изпълнители следва приложимите правила по ЗОП / ЗУСЕФСУ и указанията на програмата;
- междинните и финалните отчети се подават чрез ИСУН; разходите подлежат на верификация и проверки;
- при инвестиции се прилагат изисквания за устойчивост и използване на активите по предназначение;
- нарушения при възлагане, изпълнение, отчетност или устойчивост могат да доведат до финансови корекции и възстановяване на средства.

Практически риск: подготовката на проекта не приключва с подаването. Този тип партньорски проект изисква административен и финансов капацитет за координация, възлагане, доказване на разходите и устойчивост след изпълнението.

Източник: проект на УК, т. 11.3, 13.2, 14.3 и 18; Условия за изпълнение

Какво има смисъл да се направи още сега

Бърз тест: има ли потенциал за проект?

- Има ли конкретен технологичен или производствен проблем с измерима бизнес стойност?
- Попада ли концепцията убедително в ИСИС и има ли връзка със STEP / европейска верига за стойност?
- Има ли предприятие-лидер с нужния оборот и стабилни финансови показатели?
- Има ли реална програма за разработване, тестване, валидиране и внедряване - не само покупка на активи?
- Могат ли да се включат минимум 3 независими МСП със смислена роля?
- Може ли клъстерът да предложи полезни услуги и на други МСП извън партньорството?
- Има ли подходящ университет / научна организация / ЦВП / ЦК?
- Има ли ресурс за собственото съфинансиране и за изпълнение до края на 2030 г.?

ПЪРВИ ПАКЕТ ЗА РАБОТА

- 1-2 страници описание на индустриалния проблем и очакваното решение;
- предварителен списък на партньорите и техните роли;
- водеща област/подобласт по ИСИС и връзка със STEP/веригите за стойност;
- ориентировъчен инвестиционен бюджет - ДМА, ДНА, персонал, услуги;
- финансови данни на кандидата за 2023, 2024 и 2025 г.;
- място на изпълнение и регионална логика;
- идея за услуги към външни МСП и устойчивост на клъстера след проекта.

MGP NEXUS | Предварителна оценка и структуриране

Можем да съдействаме с предварителна оценка на концепцията, проверка на партньорството, структуриране на Индустриалната програма, позициониране по ИСИС и критериите за оценка, бюджетна логика, координация между партньорите и подготовка на проектното предложение.

Официална страница сканирайте QR кода

Официално обществено обсъждане

MGP NEXUS

Илия Попов
Управител и водещ консултант | MGP NEXUS

СТАТУС: ОБЩЕСТВЕНО ОБСЪЖДАНЕ. Представянето е изготвено по проекта на Условия за кандидатстване към 15.09.2026 г. Размерът на помощта, сроковете, приложенията и отделни правила могат да бъдат променени при окончателното обявяване. При различие приоритет имат официалните документи на Управляващия орган.